

# Spezialmaschinenbau

## Stellvertretender Standortleiter

Die Firmengruppe KURRE Systems ([www.kurre-systems.de](http://www.kurre-systems.de)) ist ein inhabergeführtes Unternehmen mit 40 Jahren Erfahrung und Ansprechpartner für Draht-, Kabel- und Sondermaschinenbau. Maschinen von KURRE sind weltweit im Einsatz - von Kanada bis China. Unsere Kunden kommen vor allem aus den Bereichen Automobilindustrie und dazugehörige Zulieferer, Herstellung von Kabeln und Glasfaserprodukten, Medizintechnik und Luftfahrt.

Wir suchen für den Sitz in Neustadt/Wied einen:

### Technischer Vertriebsingenieur (m/w/d)

**In dieser Funktion berichten Sie direkt der Geschäftsführung und haben folgende Aufgaben:**

- Ansprechpartner für internationale Kunden im Bereich der Kabelindustrie
- Ausarbeitung von Angeboten inkl. Kostenkalkulation
- Projektierung der kundenspezifischen Anlagen
- Überwachung der Produktion und der Montage der Anlagen beim Kunden
- After Sales Service
- Reklamationsbearbeitung
- StV. Leitung der Niederlassung mit ca. 30 Mitarbeitern in Neustadt/Wied
- Enge Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung in der Zentrale in Ramsloh/Niedersachsen

**Wenn Sie**

- über ein Studium (Bachelor / Master of Engineering oder Diplom-Ingenieur) in Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau oder eine vergleichbare Ausbildung nachweisen können,
- eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb gesammelt haben
- über gute Englischkenntnisse verfügen,
- sicheren Umgang mit MS-Office Produkten und ERP-Anwendungen wie z. B. MS-Navision,
- teamfähig, aufgeschlossen, vorausschauend, belastbar, flexibel und durchsetzungsstark sind,

bieten wir Ihnen eine spannende Tätigkeit. Wenn Sie sich darüber hinaus als Generalist bezeichnen, unternehmerisch denken, über Verhandlungsgeschick und hohe Sozialkompetenz verfügen, runden Sie Ihr Profil damit ab. Wir freuen uns auf **Ihre Bewerbung per Email** ([buero@dr-windel.de](mailto:buero@dr-windel.de)) unter **KZ 1532**.